



**KOMPETENZ
NACH MASS**

www.kompetenz-nach-mass.de

Kompetenz nach Maß unterstützt und begleitet Sie auf der Suche nach der geeigneten Stelle – mit Erfahrung, Kenntnis und Weitblick. Die passende Unternehmenskultur mit den passenden Menschen zusammenzubringen ist unsere Aufgabe und unser Anspruch.

Unser Mandant ist ein über Jahrzehnte erfolgreiches, familiengeführtes Industrieunternehmen im Sondermaschinenbau mit Stammsitz in Münster und zählt weltweit zu den markt- und technologieführenden Adressen.

Zur Verstärkung des eigenen Vertriebsteams im Maschinenvertrieb sowie im Service/After-sales besetzt unser Mandant zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Position als

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihre Aufgaben

Sie übernehmen Aufgaben der Kundenbetreuung bei Projekt- und Prozessfragen sowie in der Neukundengewinnung. Sie sind Mitglied eines qualifizierten Vertriebsteams und agieren eigenverantwortlich von der technischen Klärung, der technischen und kommerziellen Angebotserstellung, den Vertragsverhandlungen bis hin zur Projektverfolgung in der Auftragsabwicklung.

Auf der Basis Ihrer Markterfahrung analysieren Sie die jeweiligen Markt- und Wettbewerbssituationen und bringen sich im Team in die Weiterentwicklung der Strategie zur Betreuung vorhandener und Erschließung neuer Absatzmärkte ein. Sie berichten direkt an den Vertriebsleiter.

Ihr Profil

Wir sprechen Damen und Herren mit erfolgreich abgeschlossenem Ingenieurstudium vorzugsweise mit fachlichen Schwerpunkten in der mechanischen Verfahrens- oder Aufbereitungstechnik an.

Erste Berufserfahrung im globalen Maschinen- oder Anlagenbau sind von Vorteil. Neben Überzeugungskraft und Aufgeschlossenheit zeichnen Sie sich durch Verhandlungskompetenz und eine strukturierte Arbeitsweise aus.

Persönlich überzeugen Sie durch Teamorientierung, eine hohe Eigenmotivation sowie Umsetzungsstärke. Sie verfügen über verhandlungssichere Englischkenntnisse, sind interkulturell erfahren und besitzen die Bereitschaft auch zu globaler Reisetätigkeit.

Lernbereitschaft und die Aufgeschlossenheit für Neues runden Ihr Profil ebenso ab wie gute Kenntnisse von MS Office- und ERP-Anwendungen

Sie suchen eine Aufgabe mit Perspektive und Entwicklungschancen in einem modernen Unternehmen?
Für ein erstes informatives Gespräch bin ich gerne für Sie da!

Nimm einfach Kontakt mit mir auf!

wotschke management consulting GmbH | Anja Wotschke | Am Kerbtal 26 | 49328 Melle
M +49 151 54 75 43 65 | awotschke@kompetenz-nach-mass.de