



**KOMPETENZ
NACH MASS**



www.kompetenz-nach-mass.de

Kompetenz nach Maß unterstützt und begleitet Sie auf der Suche nach der geeigneten Stelle – mit Erfahrung, Kenntnis und Weitblick. Durch die Kombination aus fachlicher Expertise und Menschenkenntnis finden wir für Sie Jobs, in denen Sie sich langfristig wohlfühlen, weiterentwickeln und auf Augenhöhe arbeiten können. Die passende Unternehmenskultur mit den passenden Menschen zusammenzubringen ist unsere Aufgabe und unser Anspruch.

Unser Kunde erwirtschaftet mit über 1.000 Mitarbeitern an 10 Produktionsstandorten, u.a. in Italien, Indien und den Niederlanden, einen Umsatz von über 250 Mio. €. und zählt weltweit zu den ersten Adressen für hydraulische Systeme, bestehend aus Zylindern, Aggregaten bis hin zu komplexen Lösungen. Zum strategischen Auf- und Ausbau suchen wir eine/n

Sales Manager International (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Umfassende Betreuung unserer internationalen Großkunden
- Marktbeobachtung und Analyse zukünftiger Markt- und Kundenbedürfnisse
- Aktive Kundenansprache
- Steuerung und Überwachung der Kundenprojekte von der Angebotsphase bis zur Auslieferung der Produkte
- Koordination und Abstimmung mit den ausführenden Abteilungen

Ihr Profil:

- abgeschlossenes Studium (Wirtschaftsingenieurwesen / technischer Studiengang oder Betriebswirtschaft)
- Berufserfahrung im Vertrieb (Branchenerfahrung in den Bereichen Hydraulik wünschenswert)
- sichere Englischkenntnisse, kundenorientiertes Vorgehen und Verhandlungsgeschick
- funktionsübergreifendes und analytisches Denken und strukturierte Vorgehensweise mit Hands-on-Mentalität
- Reisebereitschaft
- fundierte Kenntnisse mit ERP-Systemen

Sie suchen eine Aufgabe mit Perspektive und Entwicklungschancen in einem modernen Unternehmen?

Nehmen Sie Kontakt mit mir auf!

wotschke management consulting GmbH | Anja Wotschke | Groenen Feld 7b | 49328 Melle
M +49 151 54 75 43 65 | awotschke@kompetenz-nach-mass.de